

甘来智能微超 Gump Come Smart Vending Machine



甘来
GUMP COME

广州甘来信息科技有限公司
Guangzhou Gump Come Technology Co. Ltd.

公司介绍：甘来是开放性新零售全过程赋能服务商。致力于研发全球领先的店人一体化零售机器人，用AI替代更多的人工劳动，降低甚至是替代人力成本，创造更大零售行业利润空间。

解决方案简述：提供AI在新零售领域内的智能化解决方案，软硬一体化、可定制的智能零售机器人。

公司网址：www.gumpcome.com



甘来
甘来智能微超方案

甘来
GUMP COME



行业现状-品牌商新零售渠道扩张

甘来
GUMP COME

Challenges

客户痛点：沉没成本、管理成本、人难管、供应链协同、性价比低、安全性

- 场租上涨带来的沉没成本的增加
- 过去十年人力成本涨了5~8倍
- 供应链摩擦系数高
- 高损耗带来的食品安全瓶颈

Ideal Solution

为品牌商提供低成本、可快速规模化复制的新零售渠道扩张解决方案。

- 通过将时代技术加载到零售行业，实现对多人协同性劳动的替代，有效降低人力成本。
- 甘来已经过20多个城市、1000多个点位、累计超过1500万笔交易的测试，可规模化复制。

Desired Outcomes

全品类可售、节约人工成本、提高用户体验、增加宣传效果、提高运营效率等

- 品牌精准传达
- 动态营销体系
- 便捷支付体系
- 随时随地远程控制
- 数据驱动
- 资产受控



甘来-智能微超方案

甘来
GUMP COME

低成本扩张、人力成本节约、供应链优化、消费体验提升、高效运营、资产受控、附加收入增加

价值1：低成本扩张

- 集中密集布点
- 点、站、店多种形态
- 沉没成本低风险

价值2：人力成本节约

- 零售机器人去前端店员
- 智能运营系统，去后端总部管理人员
- 一人多职，成为指令的执行者
- 移动管理，远程控制

价值3：供应链优化

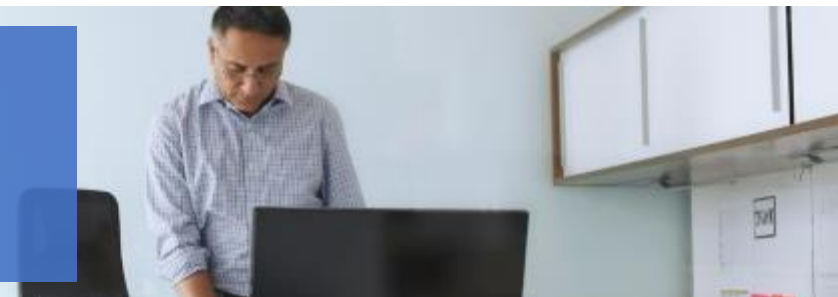
- 缺货预警
- 临期管理
- 实时库存量及补货管理
- 商品推荐、淘汰管理

价值4：消费体验提升

- 个性化推荐
- 娱乐化购买
- 拟人化互动

相同点位，使用甘来方案后，销售额相比去年同期增长1.5倍。

甘来-智能微超方案-Azure



依托于微软Azure提供的高可靠高可用的PaaS和SaaS服务，以及领先的IoT和AI技术，甘来为客户提供的新零售智能微超解决方案SaaS平台，即拥有了全面的服务保障，又提供了高效的BI能力。

Solution Alignment

合作伙伴+ 微软技术/平台 价值1

基于Azure可靠又稳定的IaaS服务，大大降低了甘来智能微超SaaS平台的运维成本。



合作伙伴+ 微软技术/平台 价值2

基于Azure领先的IOT技术，甘来智能微超设备拥有了最稳定安全的通信服务。



合作伙伴+ 微软技术/平台 价值3

基于Azure前沿的AI技术，甘来为客户提供了最高效智能的运营策略。



客户案例



提高客户设备单机盈利能力:

借助Azure的HDInsight和AI技术, 充分挖掘数据的价值, 自动帮客户淘汰滞销商品, 商品上货建议, 预测未来销量。

远程实时监控客户设备:

借助Azure的IOT技术, 客户可随时随地监控管理设备资产。

成果展示

成果展示1



Full-screen Ad Play
(PNG or MP4)

Cold Drink

Hot Drink

More Goods

成果展示2



Packages

Buy One Get One Free

The Second Half Price

Discounts

成果展示3



Vivid Product Display

Wechat

Cash

Alipay

成功案例:

天猫美妆



交易规模: NDA

成功标准: 线上线下打通, 所见即所得

卡士



交易规模: NDA

成功标准: 实现卡士酸奶品牌新零售渠道扩张



天猫x银泰智慧母婴室



解决方案部署信息

项目	
目标行业	商超、零售、快销连锁、生鲜快餐、医药连锁、化妆品、珠宝首饰、报刊杂志、游戏商品、充值、景区纪念品等泛零售行业。
关键词	智能微超、自动售货机、无人店、新零售
区域	全中国20多个城市
支持语言	中文、英文
主要面对客户的部门	CMO marketing 70% ; IT 30%
解决方案运行的平台	Azure
主要使用Azure功能	Azure IoT Hub; SA (Stream Analytics) ; VM storage; Azure SQL DB; Power BI; 认知服务
应用部署模式	SaaS: Multi Tenant
平均销售周期	6-9个月
联系人	姓名: 沈恩生 电话: 13923797997 邮箱: steven@gumpcome.com

